

# Aspire

Business Growth Program

En collaboration avec **Stanford|Seed**

Développé exclusivement pour les chefs d'entreprise ambitieux d'Afrique et leur équipe de direction, ce programme pratique de croissance des entreprises fournit aux dirigeants les compétences, les outils et les stratégies de base dont ils ont besoin pour développer leur entreprise, diriger des équipes et diversifier les sources de revenus.



## Atteindre la croissance

Grâce à un programme de 6 mois, divisé en trois phases de 4 semaines, vous, en tant que propriétaire d'entreprise, et certains dirigeants de votre société, apprendrez à prendre des mesures immédiates pour atteindre vos objectifs de croissance..

### Un programme pratique en ligne pour développer votre entreprise

Vous vous concentrerez sur la croissance de votre entreprise et l'amélioration de vos compétences en gestion d'entreprise grâce à des ateliers virtuels interactifs, des cours pratiques en ligne, l'accès à des outils pratiques et l'apprentissage aux côtés d'une cohorte panafricaine.

### Infusé de l'expertise de Stanford Seed

Dans le cadre de l'édition d'Aspire parrainée par Stanford Seed, votre parcours d'apprentissage comprendra une conférence en direct d'un membre de la Faculté de la Stanford Graduate School of Business.

FORMAT

**VIRTUEL**

DUREE

**6 MOIS**

ZONE

**PANAFRICAIN**

LANGUE

**FRANCAIS**

COÛT DU PROGRAMME

~~\$1250~~ **\$650**

Subventionné par  
Stanford Seed

Pour une durée limitée, Stanford Seed offre des bourses partielles aux entreprises remplissant les conditions requises.

- **Avantages en termes de performance**

Les 10 % d'entreprises les plus performantes de chaque cohorte bénéficieront d'un accès gratuit aux mentors de Stanford Seed dans leur domaine, en fonction du niveau d'engagement des apprenants.



## APERÇU DU PARCOURS D'APPRENTISSAGE

PROGRAMME DE CROISSANCE DE 6 MOIS CONÇU POUR les chefs d'entreprise et leur équipe de direction (jusqu'à 2 membres de l'équipe en plus du candidat))

PHASE 1

**Se préparer à la croissance**

PHASE 2

**Diriger la croissance**

PHASE 3

**L'innovation : Identifier les opportunités de croissance**

PHASE 4

**Analyse financière : Principaux facteurs de croissance de l'entreprise**

PHASE 5

**Créer le personnel et les processus nécessaires à la réussite**

PHASE 6

**Plan de croissance : Vision, stratégie et action !**

## PROFIL DU CANDIDAT

- Propriétaire, PDG ou Fondateur de l'entreprise référencée et sponsorisée par Stanford Seed
- Nombre d'années d'activité : Entreprise en activité depuis 1 à 7 ans
- Revenus : Avoir généré entre 18 000 000 FCFA et 180 000 000 FCFA de revenus au cours d'une des deux dernières années financières.
- Nombre d'employés : Avoir au minimum 2 employés à temps plein
- Accès à Internet : Smartphone/connexion Internet pour accéder aux outils en ligne, aux cours et à la communauté en ligne.



"Après l'université, il y a 29 ans, ces cours ont certainement eu le plus grand impact. Je veux aussi partager mes connaissances. Aspire a été une expérience extraordinaire."

**Mustafa Jacksi -  
Managing Director,  
Spik and Span Limited, Tanzania**



"Dire que le programme Aspire est mon programme le plus riche en événements et en expériences pratiques est un euphémisme. En tant qu'entreprise, nous sommes redevables à AMI et à Stanford".

**Dankishiya Saleh Hadi -  
CEO & Principal Associate,  
Dankish & Associates Limited, Nigeria**

**Commencez votre inscription maintenant**

Pour candidater au programme, visitez:  
<https://www.africanmanagers.org/fr/aspire-stanfordseed/>

Pour plus d'informations, contactez AMI:  
[papalassane@africanmanagers.org](mailto:papalassane@africanmanagers.org)